Professional Printing Solutions doo
Milošev kladenac 9e | 11050 Beograd | t/f +381 11 450 14 10
pib 106374154 | matični broj 20587466 | šifra delatnosti 4690

Professional Printing Solutions

Tražimo:

Key Account Managera

kupaca visokotehnološke opreme iz oblasti industrije štampe.

pps-adriatic.com

Beograd, 03. OKTOBAR 2024.

Mi smo: Profesionalna kompanija koja od 2010. godine uspešno nudi profitabilna i inovativna rešenja u oblasti štampe. Naše dugogodišnje iskustvo, saradnja sa vodećim svetskim proizvođačima i investiranje u praćenje svetskih trendova čine nas liderima u industriji. Naša ponuda uključuje opremu za digitalnu, flekso, sigurnosnu štampu i opremu za doradu i izradu luksuznih etiketa, kompletiranu sa uslugom servisa iste i ponudom svih alata, delova i materijala potrebnih za izradu finalnog proizvoda.

Naša vizija je: Da budemo najpouzdaniji partner našim klijentima kroz pružanje inovativnih rešenja koja odgovaraju potrebama njihovog poslovnog, ekonomskog, društvenog i ekološkog okruženja.

Verujemo u:

- **Inovaciju**: Neprestano unapređujemo naše proizvode i procese kako bismo zadovoljili rastuće potrebe tržišta.
- **Kvalitet**: Posvećeni smo održavanju visokih standarda u svim aspektima poslovanja.
- **Timski rad**: Verujemo da zajedničkim snagama možemo postići više.
- **Klijent na prvom mestu**: Naše poslovanje se temelji na zadovoljstvu klijenata.

Ti si: Osoba sa izraženim veštinama komunikacije i pregovaranja, koja uživa u radu sa ljudima i ima odlične organizacione sposobnosti. Imaš vozačku dozvolu B kategorije (najmanje 2 godine) i fakultetsko obrazovanje iz oblasti tehničkih nauka. Imaš najmanje 5 godina iskustva u prodaji industrijske investicione opreme u B2B okruženju. Imaš odgovoran i proaktivan pristup radu, želju za postizanjem i premašivanjem ciljeva, kao i sposobnost izrade planova prodaje i predloga za njihovo unapređenje. Imaš napredno znanje Engleskog jezika.

Opis posla:

- Prepoznavanje potreba ključnih kupaca visokotehnološke opreme iz oblasti industrije štampe.
- Aktivno planiranje i sprovođenje marketinških aktivnosti uz prezentacije opreme postojećim i potencijalnim klijentima.
- Aktivno traženje i sticanje novih kupaca.
- Planiranje i izrada godišnjih planova prodaje i prodajnih ciljeva.
- Organizovanje prezentacija tehnološke opreme u demo centrima proizvođača.
- Upravljanje procesom prodaje - od prvog kontakta, pregovora pa do potpisivanja ugovora.
- Održavanje komunikacije sa klijentima tokom implementacije projekta.

Nudimo ti:

- Rad u međunarodnom okruženju sa savremenim tehnologijama.
- Rad u kompaniji koja je poznata na tržištu grafičke industrije regiona više od 14 godina.
- Stručno osposobljavanje prema svetskim standardima.
- Nagrađivanje za postignute rezultate, angažman i samoinicijativu.
- Odlične radne uslove uz fleksibilno radno vreme.
- Mogućnost profesionalnog razvoja i napredovanja.

Dodatno:

- Sistematski pregled sa potvrdom lekara o tome da je osoba sposobna za rad, o našem trošku

Kako se prijaviti: Ako želite da postanete deo našeg tima, pošaljite svoj CV i motivaciono pismo na newhire@pps-adriatic.com.

Prijave su otvorene do 18.10.2024.

Radujemo se vašoj prijavi!